
Информация о курсе «The Language of Contract Drafting»

Занятия: 1 раз в неделю по 3 академических часа; с октября 2019 по апрель 2020 (включительно). Максимальное количество человек в группе: 12. Открыта регистрация в две группы:

Группа I: занятия по четвергам с 19:30 до 22:00 (начало 3 октября 2019)

Группа II: занятия по пятницам с 8:30 до 11:00 (начало 4 октября 2019)

Длительность: 26 недель (78 академических часов)

Необходимый уровень английского языка: Upper-Intermediate / Low Advanced (B2-C1)

Автор курса и преподаватель: Баринова Софья Олеговна, руководитель Центра юридического английского языка в Санкт-Петербурге Legal English Centre

Адрес: Спасский переулок 14/35, офис 404 (БЦ «На Сенной»), станция метро «Сенная»

Краткое описание: мы рассмотрим стили написания договоров (традиционный и современный); познакомимся со структурой договора и наиболее популярной классификацией положений договора; разберем наиболее важные глаголы и их применение при написании договоров; узнаем об основных элементах договора по английскому праву; рассмотрим основные принципы интерпретации коммерческих договоров; познакомимся с формулировками основных и второстепенных положений договоров, а также рассмотрим стандартные (*boilerplate*) положения договоров.

Кроме этого, курс включает в себя значительно количество упражнений по аудированию, а также проработку двух специализированных вокабуляров по юридическому английскому языку.

Материалы* входят в стоимость курса:

- 1) The Language of Contract Drafting, Part 1
- 2) The Language of Contract Drafting, Part 2
- 3) The Vocabulary of Commercial Contracts
- 4) The Vocabulary of Employment Contracts
- 5) Vocabulary for TOLES Exams
- 6) Электронные колоды для приложения Anki с переводом всех слов курса

*часть материалов в бумажном формате, часть – в электронном

В стоимость курса также входит:

- Проверка и анализ ошибок тестовых работ по всем темам курса
- Пробное тестирование в конце курса с разбором ошибок и рекомендациями

- Личный кабинет учащегося на сайте центра (домашние задания, доп. материалы и т.д.)
- Использование Anki (программы для расширения словарного запаса - система электронных карточек для компьютера/смартфона/планшета). К каждому занятию учащиеся получают (через личный кабинет) колоды карточек с лексикой для отработки и запоминания
- Сертификат о прохождении курса
- Душевная компания единомышленников
- Бесплатный кофе, чай :)

Программа:

Module I. INTRODUCTION

1. THE REGISTER OF CONTRACT DRAFTING

2. PRINCIPLES OF INTERPRETATION OF CONTRACTS

3. CONTRACT TERMINOLOGY AND COLLOCATIONS

Contract – Definition

How can an offer come to end

Dates in a contract

Adjectives describing a contract

End of a contract

Invalidation of a contract

Breach of a contract

Remedies for breaching of a contract

Damages

Contract collocations

4. LEGALESE IN CONTRACT DRAFTING

Archaic words

Doublets / Triplets

Legal Latin

Module II. CONTRACT FORMATION

5. CONTRACT FORMATION

6. ELEMENTS OF A CONTRACT

Offer

Acceptance

Consideration

Intention to be bound

7. EXPRESS AND IMPLIED CONTRACT TERMS

8. TYPES OF CONTRACT VERBS

Performance

Covenants and rights

Representations

Warranties

Representations and Warranties

Conditions (condition precedent, condition subsequent)

Declarations

Discretionary Authority

9. PARTIES TO A CONTRACT

10. REMEDIES

Module III. SPECIFIC TYPES OF CONTRACTS: DEED, NDA AND HEADS OF TERMS

11. SIMPLE CONTRACTS AND DEEDS

12. WHY USE A DEED?

13. A PRE-CONTRACTUAL NDA

14. HEADS OF TERMS

Module IV. STRUCTURE OF A CONTRACT

15. STRUCTURING A CLAUSE

16. BASIC STRUCTURE OF A CONTRACT

17. TITLE, INTRODUCTORY SECTION, RECITALS, DEFINED TERMS

18. MAIN COMMERCIAL PROVISIONS / KEY OBLIGATIONS

Acknowledgements

Appointment

Audit and records

Best endeavours
Commencement
Completion
Conditions
Consent
Consultation
Currency
Deposits and part payments
Delivery of goods or services
Indexation
Interest
Licenses: exclusive, non-exclusive and sole
Net sales value
Options
Payment terms and interest
Receipts
Reporting
Retention of title
Set-off and retention
Subcontracting
Time of the essence
Term
Termination

19. SECONDARY COMMERCIAL PROVISIONS

Capacity
Confidentiality
Disclaimers
Evergreen / Surviving clause
Exemption clauses
Expiration and termination at will
Indemnities
Insurance
Warranties

20. BOILERPLATE CLAUSES

Agency and partnership
Agents for service
Amendment or variation
Announcements
Arbitration and ADR (alternative dispute resolution)
Assignment and novation
Costs and expenses

Entire / Whole agreement
Force majeure
Further assurances
Language
Law and jurisdiction
Notices
Waivers

Стоимость курса:

Оплата	Скидка	Стоимость 1 академического часа (45 минут)	Количество оплат
Единовременная	25%	600	1 по 46 800
Половина курса	15%	680	2 по 26 520
Треть курса	10%	720	3 по 18 700
По месяцам	0%	800	7 по 8 900

Оплата:

- Возможна оплата как физ. лицом, так и юр. лицом (например, работодателем)
- Для тех, кто учился ранее в нашем центре предоставляется система скидок:
 - 10 % - если Вы прошли у нас один курс
 - 15% - если Вы прошли у нас два и более курсов
- Для регистрации на курс необходимо внести регистрационный взнос в размере 2 000 рублей. Данный регистрационный взнос гарантирует бронирование места в группе по выбранной программе обучения. Да и мы уверены в том, что человек серьезно настроен на учебу.

В дальнейшем, при оплате обучения, регистрационный взнос учитывается в качестве части оплаты за обучение. При отказе от места в группе до 25 сентября 2019 года (включительно) регистрационный взнос возвращается в полном объеме. При отказе от места в группе после 25 сентября 2019 года регистрационный взнос не возвращается.